

KURSUSPROGRAM

Kursus for	Advokater, advokatfuldmægtige og andre, der ønsker et ekstra effektivt redskab til brug under forhandlinger og retssager mv.
Emne	Trust me. Sådan overbeviser du andre - i retten og ved forhandlingsbordet
Antal lektioner	7
Underviser	Gidselforhandler Michael Sjøberg
Underviser CV	Michael Sjøberg er adm. direktør i Human Advisor Group, gidselforhandler og kandidat i statskundskab med speciale i håndtering af politisk motiverede gidseltagninger. Michael har været med til at grundlægge Forsvarets koncept for håndtering af gidselsituationer og har undervist bl.a. afhøringsofficerer, dommere og politifolk i afkodning af kropssprog.
Dato	17. marts 2017
Tidsrum	9.00-16.00
Sted	, ,
Pris	Kr. 2450,- excl. moms.

Formål

Kurset er udviklet specielt til advokater, som har brug for at kunne fremstå så overbevisende og tillidsskabende som muligt.

På den måde er "Trust me" et kursus for dig, som godt vil styrke din evne til at opbygge tillid og troværdighed – under klientmødet, i retten eller i salgssituationen.

Du lærer at bruge dit eget kropssprog aktivt og bevidst, at forberede dig, så du fremstår troværdig og overbevisende og ikke mindst hvordan, du kan opbygge relationer til dine klienter og samarbejdspartnere.

Kurset fokuserer på værktøjer, som kan anvendes i praksis.

Et ud af en række på tre kurser, hvor du lærer at læse modparten, at kontrollere dine egne signaler, og at benytte begge dele til at få det optimale ud af en forhandlingssituation.

Hvert kursus kan tages separat.

Program

- Del 1: Trust Me for advokater, formål og teori
- Del 2: Territorial adfærd og holdning
- Del 3: Optimér dit kropssprog
- Del 4: Relationsopbygning
- Del 5: Strategier og faldgruber
- Del 6: Case: Carsten
- Del 7: Case: Sagen er Dun